



# HELUKABEL®

HELUKABEL B.V.  
Randweg-Zuid 19 | 6021 PT | BUDEL  
T 0495 796 911

Helukabel® is een familiebedrijf en een van de voornaamste kabelproducenten van Duitsland. Helukabel kan putten uit een uitgebreide range van kabel, draad, speciaal kabels, media technologie, kabel accessoires, als ook Data, Netwerk en Bus technologie. Op dit moment produceren wij voor elke markt en toepassing waar kabel nodig is. Ons omvangrijk logistiek centrum heeft meer dan 33.000 artikelen voorradig en mede daardoor kunnen wij zeer korte levertijden realiseren. De Helukabel groep beschikt over 10 productie- en assemblagevestigingen wereldwijd en 63 locaties in 40 landen.

Van een standaard kabel tot een multifunctionele hybride uitvoering, Helukabel heeft altijd een oplossing binnen handbereik. Ook geconfectioneerde systeemoplossingen op klantspecificatie zijn een belangrijke pijler in onze portfolio. Ervaring, expertise en een klantgerichte aanpak vormen de basis voor onze uitstekende reputatie en marktpositie.

Vanuit Budel werken wij met 23 collega's voor vele leuke nationale en internationale klanten in de industrie, duurzame energie en technische groothandel.

Wij groeien hard en daarom zoeken wij een:

## **Accountmanager Rayon Zuid-Nederland**

Wij zijn op zoek naar dynamisch flexibele teamspelers, met verantwoordelijkheidsgevoel en inzet, die graag mee willen groeien in onze jonge snelgroeiende organisatie.

### **Functieomschrijving:**

Als accountmanager ben je commercieel verantwoordelijk voor de omzet, groei en klanttevredenheid in je rayon Zuid-Nederland. Samen met de verkoop binnendienst organiseer je het hele commerciële proces. Je zorgt hiervoor door primair met klanten in contact te zijn middels beurzen, e-mail, telefoon en persoonlijke gesprekken. Je zorgt voor aanwas van nieuwe klanten en uitbreiding bij bestaande klanten met nieuwe producten en diensten voor de lange termijn. Je werkt nauw samen met onze verkoop binnendienst en je collega's in de buitendienst om onze gezamenlijke doelen te behalen.

### **Taken en verantwoordelijkheden:**

- Je bent verantwoordelijk voor het budget, omzet- en margegroei in je eigen rayon Zuid-Nederland
- Je woont en werkt vanuit huis in je eigen rayon, alleen voor de maandelijkse verkoopvergadering en klantbezoeken ben je op kantoor
- Het onderhouden van bestaande klantencontacten met zowel groothandel als eindgebruikers en het proactief aandragen van nieuwe prospects
- Je hebt een adviserende rol richting klant/prospect aangaande kabel, kabeltoebehoren en systemen
- Je werkt nauw samen met de binnendienst en geeft commercieel advies, rekening houdend met de overeengekomen targets (omzet/marge)
- Het rapporteren van bezoeken en eindverantwoordelijk voor de input en accurate verwerking van alle prospect- en klantgegevens
- Je zorgt ervoor dat bij alle activiteiten de relevante corporate directives, ISO-normen en wettelijke regelgeving worden toegepast
- Je rapporteert aan de Salesmanager.

### **Kwalificaties:**

- Je hebt een charismatische en overtuigende persoonlijkheid met grote affiniteit voor techniek, een afgeronde MBO4-opleiding bij voorkeur commerciële richting, minimaal 3 jaar aantoonbare sales ervaring binnen de Benelux en uiteraard ben je commercieel vaardig.
- Je woont in het rayon Zuid-Nederland.
- Je hebt een goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal. Duits is een pré.
- Je voert klantgesprekken op strategisch- en tactische niveau.
- Je bewerkt large accounts en prospects en zorgt ervoor dat wij regelmatig kunnen deelnemen aan project aanvragen en tender trajecten.
- Je bent een meewerkende schakel tussen verkoop binnen- en buitendienst.

**Sociale vaardigheden:** ondernemend, communicatief, zelf gemotiveerd, prestatiegericht en sterke interpersoonlijke vaardigheden.

### **Wij bieden:**

- Een leuk team met ambitieuze collega's die willen groeien
- Marktconform salaris met bijbehorende emolumenten, waaronder auto v/d zaak, laptop en mobiele telefoon

- Goede secundaire arbeidsvoorwaarden met o.a. een pensioenregeling en 30 vakantiedagen
- Kabel-, commerciële & persoonlijke ontwikkeling trainingen
- Vaste aanstelling na gebleken geschiktheid
- Een informele organisatiecultuur die gekenmerkt wordt door ambitie, openheid en pragmatiek.

**Interesse?:**

Denk jij de geschikte kandidaat voor deze functie te zijn ? Stuur dan je CV met begeleidend schrijven naar de heer Ronald Haan; [Ronald.Haan@helukabel.nl](mailto:Ronald.Haan@helukabel.nl)

Heb je nog vragen over deze functie of wil je aanvullende informatie, dan kun je contact opnemen met onze salesmanager Ronald Haan: [Ronald.Haan@helukabel.nl](mailto:Ronald.Haan@helukabel.nl) of telefonisch via nummer 06-1311 7827.

*Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.*